創業以来50余年、高品質なセキュリティサービスを提供し続けてきました。「人財」や「組織力」、お客様や社会からの 「信頼」を大きな強みとして、グループ売上規模1兆円、経常利益1,000億円を目指して経営基盤の強化に取り組んでいます。 めまぐるしく変化する内外情勢の中、お客様と社会の「安全・安心」な未来を支えるための新しい価値を創造すると同時に 収益力を向上させることで、すべてのステークホルダーの皆様の期待に応える成長を目指します。

### 創業以来50余年にわたる経営資源・ノウハウの蓄積

セキュリティプランナー (連結、パート含む) 36,693人 533人(業界第1位) **17,151**<sub>√</sub> 約9,000人 日本全国の待機所数 約**2,400**カ所 約14分 425 自治体 東南アジアを中心に 9カ国

情報センター(R&I)

**人** (10年連続)

JPX-NIKKEI 400 FTSE4Good

3年連続選定

10年連続選定

東京2020 オフィシャルパートナー

## 蓄積されたALSOKの強み

人財

組織力

信頼性

# **Eyes Toward the Future**

2017年3月期

<sub>売上高</sub> 4. 133 <sub>億円</sub> 経常利益 303 <sub>億円</sub>



目指す姿

1兆円 1,000億円



# STEP UP STAGE さらなる飛躍へ向けて

#### グループ売上高の拡大

テロやサイバー犯罪の脅威、自然災害、少子高齢化、労働力 人口の減少など、社会的リスクが山積する中において、ALSOK グループではお客様の多様化する安全安心ニーズを的確に捉え、 対応していくことが責務だと考えています。そのため、警備業務は もとより、子どもや高齢者の見守りなどにも最先端のICT機器を 積極的に導入し、犯罪抑止・見守り機能の強化等を推進していま す。また、国や自治体の防災・減災や国土強靭化などの政策に呼 応し、主にインフラ監視等の分野で安全な国土、街づくりへの貢 献を目指しています。金融機関、民間企業向けの各種業務では、 労働力人口の減少や現金流通市場の変化を見据え、警備やATM 管理など従来のアウトソーシング業務のみならず、施設管理、事 務処理等を含め総合的にお客様をサポートしていきます。

さらに今後は、近年のM&Aにより強化されたグループ連携を 最大限に活かし、これまでの事業領域の枠に捉われずにサービス を提供していくことが非常に重要であると認識しています。施設・ 建物の包括的管理サービス「警備も設備もALSOK」は、セキュ リティ事業とグループ会社の設備管理・工事ノウハウを融合するこ とで誕生しました。介護分野では、居宅系・施設系双方のサービ ス体制が整い、利用者は約12,000人にのぼっています。これから も警備と介護をつなぐ第三分野のサービス展開など、高齢者向け 事業を推進します。海外では、インドネシア、ベトナムで現地警備 会社を連結子会社化しました。東南アジアを中心に9カ国でセキュ リティ関連事業を展開する中で、今後は日本と同様のきめ細かい 警備サービスを拡大していきます。

#### 高収益体質への転換

ALSOKグループでは、より効率的なビジネスプロセスを追求す ることで、労働生産性の向上とコスト管理の両面から高収益体質 への転換を目指しています。

まず、労働集約型ビジネスである警備業において生産性を向上 させるため、積極的にICTを導入し、ALSOKの機械警備隊員が 所持する隊員指令システム用モバイル端末をスマートフォンに変更 しました。その結果、現場で画像を確認しながらの機器操作や簡 単な保守作業等が可能となり、現場対応力の向上とともに隊員の マルチタスク化が実現しました。同時に簡便な操作で勤務日誌の 作成ができるなど、定型的業務にかかる時間も削減されました。

今後は、常駐警備員の資格取得、スキル向上にも取り組むほか、 技術員をマルチエンジニアとして育成し、従来のALSOKの警備 機器の施工・点検に加え、安全・保安に関わるさまざまな装置の 保守点検業務を行うことで、業務拡大にもつなげます。

また、ガードセンターやグループ施設の集約化を図るとともに、 定型的業務におけるビジネスプロセスの効率化による時間外業務 削減などにも努め、コスト管理にも取り組んできました。今後も、 既存のマニュアルや慣例に捉われることなく、業務の抜本的な改 善・見直しを行い、継続的に1人当たりの労働生産性を高めていき